



**Consultoría  
de Revenue  
Management  
Hotelerero**



**FRANCO GRASSO REVENUE TEAM**

# **Revenue Management Consulting**

Una de las agencias más innovadoras, dinámicas, apasionadas y prolíficas en el campo del Revenue Management Hotelero a nivel nacional e internacional: Franco Grasso Revenue Team, en este momento más de 300 hoteles en Europa, América del Sur y África son nuestros clientes.





FGRT Revenue Management comienza analizando la situación inicial del hotel en detalle, creando una estrategia que maximiza las ventas de cada canal tanto online como offline revelando así oportunidades ocultas para obtener nuevos ingresos.



**We simply transform hotels  
into profit centers and money  
generators, and we make them  
successful.**



# Our activities /1



Start-up  
analysis



Identificación del IPR  
Revenue Penetration  
Index



Diagnóstico y  
desarrollo de  
estrategias Revenue



Estrategia de Start Up,  
con modificación de  
precios y arquitectura de  
ventas.



Interfaz con nuestra  
plataforma tecnológica  
RevolutionPlus

# Our activities /2



Elaboración de tarifas  
iniciales para cada día a  
lo largo de todo el año



Seguimiento diario del  
mercado y modificación  
de precios



Distribución  
online



Reportes  
mensuales



Cotizaciones de  
grupos en óptica  
Revenue

# Our activities /3



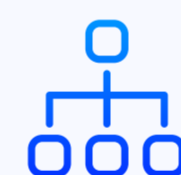
Investigación y logro diario del equilibrio dinámico entre los diversos canales de venta



Estudio de índices de rendimiento.



Servicio de asistencia 24H



Gestión de todas las tareas Revenue de forma diaria, semanal y mensual



Gestión de todas las tareas Revenue de forma diaria, semanal y mensual





FRANCOGRASSOREVENUETEAM.COM